

“Mike Dillard Entrevista a Robert Kiyosaki”

Esta es la transcripción de la entrevista.
Trabajo realizado por Alejandro Alvarez Ayala
Co-Fundador de <http://Munmi.com>

AGRADECIMIENTOS:

Gracias a Mike Dillard director de Magnetic Sponsoring & Better Networker
Gracias a Robert Kiyosaki autor del best seller “Padre Rico Padre Pobre”, y “El Cuadrante del Flujo del Dinero” entre otras muchas mas publicaciones.
Gracias a Kelly Ritchie experto en franquicias

INICIO:

(Mike) –Permítanme darle la bienvenida a una de las mayores influencias de mi vida, el Sr. Robert Kiyosaki, y su viejo amigo Kelly Ritchie, director de la Franquicia Rich Dad.

(Mike) –Sabes, estaba mirando otra vez esa entrevista en CNN (<http://www.cnn.com>) donde predijiste la quiebra de Lehman Brothers, y Goldman Sachs, y la mayoría de la gente pensaba que ESTABAS LOCO.

(Robert) –Si, es correcto. Incluso en 2005 yo estaba en KTLA Television (<http://www.ktla.com>) y me preguntaron, ¿qué pensaba del boom inmobiliario? Yo dije que se transformaría en el “Mayor Desastre” hipotecario que el mundo haya visto jamás, y eso fue en 2005. Así que, como decías, EL FUTURO ES PREDECIBLE, y si no te adelantas a él – porque el futuro está cambiando rápidamente –, si no anticipas los cambios, te conviertes en victima de ellos, como le está pasando a mucha gente. Es mejor saber QUE VA A PASAR, que preguntarse: “¿QUE PASO?”

(Mike) –De hecho tu dijiste que “los ricos ganan dinero cuando el mercado sube, y también cuando el mercado baja, da lo mismo, hay oportunidades en ambos casos”, y yo pensé “WOW no estoy haciendo bien mi trabajo, y no estoy educándome a mí mismo, si no estoy ganando dinero cuando el mercado baja.”

(Robert) –Bueno, lo que tú estás haciendo, al liderar una organización de Network Marketing Multinivel, es algo que yo he estado aconsejándole a la gente que haga desde hace mucho tiempo. Si lees “Padre Rico Padre Pobre”, que salió hace 12 años, yo he estado aconsejando a la gente que empiece o se una a un negocio de mercadeo en red. Y es por eso que tu, Mike, estas en tan buena posición hoy, porque la idea de “SEGURIDAD LABORAL PARA TODA LA VIDA”, es de alguien que solo ha estado masticando hongos, porque esa NO ES LA REALIDAD.

Así que cada vez más y más gente se está acercando a lo que tú haces, y esa es la razón principal por la que yo recomiendo el Network Marketing Multinivel, y también es la primera razón por la que mi socio Kelly está desarrollando “FRANQUICIAS, porque la idea de TRABAJO SEGURO ES REALMENTE UN MITO.

Cuando Bush, Obama, o McCain dicen; “Traeremos de regreso los empleos de salarios altos, tienes que ser UN COMPLETO IDIOTA para creerles. Quiero decir; Tienes que estar soñando, porque NO HAY MANERA. Y la razón de eso es, porque los empleos siempre migran a donde están los trabajadores a los que se les paga MAS BARATO.

En los '60 los empleos comenzaron a migrar a Japón, después a Corea, después a China, y hoy están migrando a Vietnam y Pakistán. Así que cuando Bush, Obama, McCain, o quien sea te dicen; “Traeremos de regreso los empleos de salarios altos”, yo digo “sigan soñando”. Lo único que tienes que hacer es mirar al futuro en base a lo que realmente está pasando hoy. No es tan difícil predecir el futuro. Solo tienes que dejar de creer lo que estos supuestos “líderes” nos están diciendo.

Estudie tres veces con R. Buckminster Fuller, y en 1983, justo antes de morir, él publicó el libro “Grunch of Giants” (Grunch de Gigantes), y “grunch” es el acrónimo de “ROBO UNIVERSAL BRUTO DE EFECTIVO”. Allí explica cómo los más ricos saquean a todo el resto del mundo. Apenas lo leí, entendí, porque fue exactamente lo que vi en Vietnam, es lo mismo que mi “padre rico” siempre decía.

Así que ahora cuando Bush padre o Bush hijo dicen; “Estamos aquí para salvarte con el rescate financiero”. Tienes que ser un COMPLETO INGENUO para creerles. Estos tipos son parte de la conspiración que saquea al resto del mundo. Lo mismo Clinton. Si crees que los políticos van a salvarte... ¡Oh Dios mío!, rezare por ti esta noche.

Así que nuestro trabajo es no solo DESPERTAR a la gente, sino además MOSTRARLES OTRO CAMINO. La idea de mis padres, que sufrieron la última Depresión Económica fue: “Ve a la escuela y consigue un trabajo seguro”. Bueno, es posible... si te mudas a Vietnam. (Risas)

(Mike) –Es muy difícil saber la verdad en estos días, a menos que uno hable con gente como tú, porque solo recibimos lo que nos dicen los medios, y yo no sé si realmente la gente entiende lo que “el rescate financiero” causara, no solo este mes, sino en los próximos 2 o 3 años. ¿Cuáles son las consecuencias que tú ves, por lo que está pasando ahora?

(Robert) –Quisiera que Kelly hable un momento.

(Kelly) –Robert y yo hemos estado estudiando durante los últimos 3 meses de varios libros, lo que otros pensaban acerca de lo que está pasando, y lo mas ¡Asombroso! Es que libros que fueron escritos hace más de 10 o 20 años, pronosticaron lo que está pasando ahora, casi al pie de la letra.

(Robert) –Palabra por palabra.

(Kelly) –Yo he leído mucho a Buckminster Fuller, y nunca lo entendí realmente hasta estos últimos 3 meses, porque él estaba hablando de lo que está pasando justamente ahora.

(Robert) –Yo puedo leer algo de mi presidente Bush. Dice: “Esta legislación salvaguardará y estabilizará el sistema financiero americano, y establecerá reformas permanentes, para que estos **PROBLEMAS NUNCA VUELVAN A SUCEDER**. Más aún – le dice a millones de ahorristas –, no serán víctimas de errores ajenos, nosotros los pondremos a salvo, y yo les **GARANTIZO**, que sus depósitos estarán seguros.”

Pero ese era el presidente “Bush padre”, en 1989, y ahora en 2008, “Bush hijo” dice: “Nos enfrentamos a una elección entre la acción, o la **PERSPECTIVA REAL DE PROBLEMAS FINANCIEROS** para millones de americanos”. Ahora, ¿no fue su padre que prometió que esto nunca pasaría otra vez?

Lo que Kelly estaba diciendo es, que se sabía que esto iba a pasar, porque ya ha pasado antes en nuestra historia. Ha pasado durante miles de años. Y la gente aún es lo **BASTANTE ESTUPIDA** como para creerle a los políticos.

(Kelly) –¿Qué significa realmente esto? Estudiando a Fuller, vemos que lo que esto realmente significa es, que “el rescate financiero” de “Bush padre” fue entre 66, y 512 mil millones de dólares, pero el rescate de “Bush hijo” está entre 770 mil millones, y un par de **TRILLONES**. Entonces lo que ha pasado es que el tamaño del rescate es mayor, y se ha llegado a este punto mucho más rápido. A eso se refería Fuller cuando decía: “¿Puedes pensar lo suficiente para entender lo que realmente significa para ti, pequeño ser humano?”

(Kelly) –Y a medida que pasamos por esto, no tengo duda de que la gente empezará a tomar conciencia, y estar alerta de que nosotros como individuos, tenemos la opción de hacer o de no hacer. Porque personalmente pienso que **ESTE ES EL MEJOR MOMENTO**, este es el momento para el cual estuve entrenándome. He estado con Robert 20 años, y durante todos esos años ha estado diciéndome que algo así podía pasar. Han pasado 20 años, pero es una posición muy interesante en la que estoy ahora.

(Robert) –Y ahora estamos ganando más dinero que nunca antes, pese a la crisis.

(Kelly) –Absolutamente, todos nuestros negocios están ganando más dinero que nunca antes, pese a la crisis.

(Robert) –Y por eso, hazte esta pregunta: “Si no eres rico hoy, o si te preocupa tu futuro financiero, o si la caída de la Bolsa de ha afectado... probablemente estuviste escuchando a alguien que te dio **MALOS CONSEJOS**. Probablemente un asesor financiero te vendió fondos mutuos, o alguien te dijo que un trabajo seguro era importante, o alguien te dijo que ahorraras dinero. Eso es **REALMENTE UN MAL CONSEJO**. Y yo he estado diciendo eso durante tantos años... y también he estado diciendo que si ya estas preocupado, **EMPIEZA UN NEGOCIO CON BASE EN EL HOGAR**, para que no seas una **VICTIMA** de todo esto.

Si ves mi sitio web, hay personas que se enojaron mucho conmigo, o con Donald Trump, porque recomendamos Network Marketing Multinivel, o Venta Directa, o Negocios con Base en el Hogar. Pero ahora te digo: “Si no estás DENTRO de esos negocios, estás FUERA de los negocios” ¡ALEGRENSE! Porque esto se va a poner PEOR... (Risas) Se va a poner MEJOR, para los que tomen acción ahora. Ese es el punto.

¿Hoy te preocupas porque no hay dinero? ¿Hoy te preocupa tu trabajo, o no ganas lo suficiente? ¿Hoy te preocupa tu retiro, o tu cobertura médica? Si lo estas, entonces probablemente alguien te dio malos consejos. Y a menos que puedas confesarte a ti mismo; “He estado escuchando a un IDIOTA”, no podrás cambiar el problema. La confesión ayuda.

Lo segundo es que SE REQUIERE COMPROMISO. Por ejemplo, se REQUIERE COMPROMISO con tu vida. Si quieres ser un atleta olímpico, se REQUIERE COMPROMISO. Si quieres ser un doctor, se REQUIERE COMPROMISO. Si quieres ser rico, se REQUIERE COMPROMISO. Y la razón por la que el 99% de la gente que no es financieramente exitosa, es porque nunca asumieron un compromiso con su vida. Se requiere compromiso para estar sano, y se requiere compromiso para ser rico, especialmente en esta situación.

Y a la mayoría de la gente le faltan los... ya sabes qué, para comprometerse consigo mismos, con su vida, su familia, sus amigos. Hablan, pero no se comprometen. Esa es realmente la cuestión, y yo no puedo darte eso. Si hoy estas en quiebra, es porque en el pasado no asumiste un compromiso contigo mismo de ser rico. Ahora que la economía está quebrada, es fácil unirse a la multitud que corre a esconderse y mete la cabeza en su... ya sabes qué, y espera el amanecer.

AHORA ES EL MEJOR MOMENTO PARA HACERSE RICO. DURANTE LAS DEPRESIONES SURGEN MAS MILLONARIOS. Y creo que ya estamos dentro de una depresión, y si no estás comprometido, es más fácil ser una víctima. Luego escuchas las palabras de “Bush padre:” Cuidaremos, y yo lo GARANTIZO, que sus depósitos estén seguros. “QUE MENTIRA”. Cada vez que hay un rescate financiero, hay INFLACION, y eso significa que tus depósitos pierden valor.

Así que eso es lo que tengo para decir. Puedes predecir el futuro, pero si no tienes el compromiso de tomar acción, o de construir tu Negocio de Network Marketing Multinivel, no tienes chance. Ya puedes entonces ir a la iglesia, y rezarle al conejo de pascua.

(Kelly) –En algún momento tengo que juntar valor y compromiso, y disciplinarme en el tiempo. Estoy seguro que cualquiera que haya montado un negocio, una franquicia, o un multinivel, sabe que lleva más de un día hacerlo, pero cada día que lo haces bien, y progresas con ese movimiento de hacerlo bien, se hace más fácil, pero es un compromiso en el tiempo. [...] y puedes predecir que habrá pánico, por toda la basura que están difundiendo.

Yo estaré en este seminario porque quiero estar con la gente de mentalidad a fin, que habla de cierto modo, y que sabe que hay un modo de hacer esto. No quiero estar entre la gente que está siendo ARREADA hacia el no HACER NADA, no comprometerse con nada, no entender nada. Lo mejor es estar entre la gente afín que comparte conocimiento, y a partir de que compartes conocimiento, ya estas reduciendo tu riesgo, y dirigiéndote hacia un mejor futuro.

(Robert) –Y no solo eso Kelly. Puedo escuchar a algunos decir: “Bueno para ti eso es fácil, yo no tengo dinero”. Yo también he estado sin dinero, pero una vez que asumí el compromiso de hacer algo, hacia lo que tenía que hacer A PESAR DE NO TENER DINERO. Pero la mayoría de las personas no tiene el CORAJE, no tienen el COMPROMISO. Es muy fácil decir “No tengo dinero, no tengo tiempo”, pero si sabes que tienes que estar aquí, ahí es donde el compromiso empieza, y nunca termina. Yo he estado en la ruina, pero nunca he dicho; “no puedo pagar algo”.

Hoy estoy empezando un nuevo negocio, pero no porque necesite el dinero, sino porque estoy comprometido a aprender. Así que la realidad para la mayoría de las personas, sobre todo las que están sin dinero, y preocupadas por la economía, si no pueden comprometerse con lo más elevado de sí mismos... no saldrán adelante. No me preocupa que no vengas a mi seminario, pero si me preocupa que no te comprometas con lo mejor tu vida. No me importa que no tengas dinero. Me importa que te comprometas a convertirte en lo que quieres ser. Eso es lo más importante, y si que requiere tiempo.

(Mike) –Absolutamente. Hace poco más de tres años yo estaba quebrado, y sirviendo mesas, pero siempre tuve una actitud similar a la tuya, Robert, yo sabía quién era yo por dentro, al margen de lo que decía mi cuenta bancaria en ese momento. Y, sabes, haces lo que tienes que hacer para convertirte en quien quieres convertirte.

(Robert) –90% de las personas está viendo esta caída del mercado como algo “malo”, pero para nosotros es solo un obstáculo en el camino, es una de las tantas cosas que desafiará nuestros compromisos de ser lo mejor que podemos ser en esta vida. Lamentablemente la mayoría de la gente No tiene el compromiso de ser lo mejor que pueden ser en su vida. Quieren el camino fácil, especular con propiedades que les den un aumento.

(Kelly) –Personalmente siempre he tomado una o dos cosas de cada uno de estos seminarios, y lo he aplicado porque estoy comprometido con la idea de que puedo ser mejor de lo que soy.

(Robert) –Déjame darte un ejemplo Mike, de lo que quiero decir con “IMPRIMIR DINERO”: Escribí un libro, que vendió 27 millones de ejemplares, y gane \$3 dólares por cada libro. Eso es imprimir dinero. Hice publicas 3 compañías, y vendí millones de acciones. Eso es imprimir dinero. Kelly se ocupa de franquicias, y tiene miles de franquiciados. Eso es imprimir dinero. (Nota: Crear equipos de distribuidores en el multinivel, también es IMPRIMIR DINERO)

Puedo estar todo el día diciéndote lo que hago para imprimir dinero, pero si tú crees que mi seminario será algo como Jesucristo te salva, entonces no te quiero allí, porque yo no soy un salvador. Yo soy un maestro, y mi preocupación es que, con esta crisis, mucha gente tiene la esperanza de que Obama o McCain los vaya a salvar, así que yo rezare por ti, porque NADIE PUEDE SALVARTE. Solo Tú puedes salvarte a ti mismo, y por eso todo mi discurso de hoy es sobre tu propio compromiso con tu vida. Este seminario solo será una oportunidad en un camino muy largo. Es muy fácil ser pobre, enfermo e infeliz, porque No requiere ningún compromiso.

Así que eso es lo que quiero dejar claro, Mike, y creo que tú quieres lo mismo, porque se requiere un COMPROMISO PERSONAL PARA SER LO MEJOR QUE PUEDES SER. El mismo compromiso se requiere para ser un campeón olímpico, un doctor, o una persona rica, y la mayoría de la gente no lo tiene.

Ahora hay gente que no tiene tiempo, ni dinero, y dice: “Tu no entiendes lo que es no tener dinero”. Pero tú sabes Mike, lo que es no tener, yo sé como es, Kelly sabe, y justamente parte de ese compromiso con tu vida, es que NUNCA MÁS estarás en esa situación de nuevo. Si no tienes dinero, más vale que empieces a sincerarte de manera genuina contigo mismo, y te preguntes: “¿Cómo es posible que no tenga nada de dinero? ¿Me lo he tomado demasiado fácil? Sabes, la gente sin compromiso, cuando la marcha se pone dura, se toman un descanso... (Risas)

(Kelly) –Para mí la cuestión es: Yo no quiero que nadie se haga cargo de mí. Yo quiero cuidar de mi mismo, y quiero estar a cargo de mi futuro financiero.

(Robert) –Yo puedo decirte el futuro ahora mismo: Habrá más inflación, menos empleo bien pagado, los ricos se harán más ricos, y la mayoría de los “baby-boomers” caerán de la clase media a la pobre. Y la seguridad social, y asistencia médica están quebradas. Así que no es una “ciencia especial” predecir el futuro. Al menos el futuro cercano.

Pero si quieres SER RICO, necesitas SABER ALGO MÁS que la persona promedio, que en este momento se está preguntando QUE PASO CON SU PENSION DE RETIRO... (Risas) O los que ganaban dinero especulando con propiedades. No, yo no dije que especularas con propiedades. ¡Yo he estado recomendando Network Marketing Multinivel! ¿Por qué? Porque puedes ayudar a otra gente a ENCONTRAR EL COMPROMISO de ayudarse así mismos. Esa es realmente mi intención, no predecir el futuro, porque no te servirá de nada, si no puedes hacer ese compromiso contigo mismo de: SER LO MEJOR QUE PUEDES SER.

-FIN DE LA ENTREVISTA

La idea principal de esta transcripción es concientizar a las personas que no existe la Seguridad Laboral tal como dice Robert Kiyosaki. Muchos otros lo pueden interpretar como trabajo seguro. Pero en cualquier momento podemos perderlo porque no existe tal cosa.

Las personas cifran sus esperanzas en inversiones, a menudo salen perjudicadas debido a su poco conocimiento en finanzas, y ponen todos los huevos en una canasta. Es decir; invierten todos sus ahorros esperando que se les regrese un alto porcentaje en intereses. Habrá quienes solo hayan apostado una breve porción de una gran fortuna, pero ¿qué hay de los que apostaron toda su fortuna? A los que salieron afectados por algo así, hay que educarse en saber diversificar las inversiones.

Atentamente,

Alejandro Alvarez
Co-Fundador de <http://Munmi.com>

Suscríbete GRATIS al Boletín de MarketingModerno para que aprendas como **GANAR DINERO EN INTERNET** y recibe en tu correo **3** **REPORTES CONFIDENCIALES**

Política 100% de privacidad, sus datos están 100% seguros



[Clic aquí ahora mismo para suscribirte y tomarlos](#)